

Verkaufstraining

Trainer

Wolfgang Neumeister

NEW LIFE PERFORMANCE (nlp) ist eine Erweiterung des Neurolinguistischen Programmierens (NLP) und bietet für das VERKAUFSTRAINING praktikable Verständnismodelle, mithilfe derer die Wirkmechanismen nutzbar gemacht werden können, die den Erfolg eines Verkaufsgesprächs bedingen. Zusätzlich können sich die Teilnehmer anhand praktischer Demonstrationen von der Wirksamkeit der Modelle überzeugen. Danach können sie bei den Übungsmöglichkeiten, in Kleingruppen, die Verhaltenskompetenzen aufbauen und die gesammelten Erfahrungen, in anschließenden Feedbackrunden, zum Reflektieren und Vertiefen der Erfahrungen nutzen.

Seminarziele:

- in einen Zustand kommen, in dem alle Ressourcen zur Verfügung stehen
- etwas dagegen tun können, wenn Kunden einem in einen Angst-Zustand bringen
- mit dem Kunden sicheren Kontakt aufnehmen
- den Kunden für das Produkt oder Dienstleistung qualifizieren können
- die Bedürfnisse der Kunden mit den Now-How des Verkäufers in Einklang bringen
- herausfinden, ob der Kunde das Minimal-Ziel (ernsthaft an einem Verkaufsgespräch interessiert sein) erreichen will
- an Zugangshinweisen erkennen, was der Kunde braucht, um von etwas überzeugt zu sein
- die wesentlichen Bewertungskriterien und Evidenz-Prozeduren schnell und sicher herausfinden und in der Präsentation einsetzen
- Zielgruppen definieren und verstehen können
- Erwartungen und Konsequenzen und Einwände in ihrer Präsentation nützen

Der Erfolg eines Verkaufsgesprächs steht und fällt mit der Fähigkeit, das Produkt oder die Dienstleistung in der Präsentation dem inneren "Convincer", dem Überzeugungsprogramm des Kunden, anzupassen.

mit *Wolfgang Neumeister*

Lebens- und Sozialberater

Psychologischer Berater, Trainer, Coach und Begründer des NEW LIFE PERFORMANCE (nlp), eine Erweiterung des *Neurolinguistischen Programmierens* (NLP). Darüber hinaus bilden Prozessorientiertes Lern-Coaching, die Systemische Familiendynamik nach Bert Hellinger sowie deren Übertragung auf Unternehmen und Organisationen in Ausbildung und Anwendung zentrale Schwerpunkte seiner persönlichen Arbeit.



AKADEMIE FÜR
NEW LIFE PERFORMANCE
COACHING UNTERRICHT TRAINING KREATIVITÄT

A-8091 Jägerberg, Pöllau 36, Telefon: +43 (0)664 / 213 08 58,
Fax: +43 (0)3184 / 8194, E-Mail: office@cnlp.at