

Verhandlungstraining

„Win-Win“ Lösungen schaffen.

Trainer

Wolfgang Neumeister

NEW LIFE PERFORMANCE (nlp) ist eine Erweiterung des Neurolinguistischen Programmierens (NLP) und bietet für das VERHANDLUNGSTRAINING praktikable Verständnismodelle, mithilfe derer die Wirkmechanismen nutzbar gemacht werden können, um Verhandlungs- oder Sitzungssituationen und sogar schwierige Verhandlungen zielorientiert führen zu können und dabei jedem Teilnehmer das Gefühl vermitteln, dass sein Beitrag wichtig ist.

Zusätzlich können sich die Teilnehmer anhand praktischer Demonstrationen von der Wirksamkeit der Modelle überzeugen. Danach können sie bei den Übungsmöglichkeiten, in Kleingruppen, die Verhaltenskompetenzen aufbauen und die gesammelten Erfahrungen, in anschließenden Feedbackrunden, zum Reflektieren und Vertiefen der Erfahrungen nutzen.

Seminarziele:

- Das Finden der positiven Absichten, Erwartungen und gemeinsamen Meta-Ziele.
- Die Kombination verschiedener Techniken wie: Meta-Modell der Sprache, NLP-Verhandlungsmodell, Metaprogramme erkennen und nutzen, "Chunking-up", "Chunking-down", „Chunking lateral“, Metaplan-Technik und Sprachmuster nutzen, um „Win-Win“ Lösungen zu schaffen.

mit *Wolfgang Neumeister*

Lebens- und Sozialberater

Psychologischer Berater, Trainer, Coach und Begründer des NEW LIFE PERFORMANCE (nlp), eine Erweiterung des Neurolinguistischen Programmierens (NLP). Darüber hinaus bilden Prozessorientiertes Lern-Coaching, die Systemische Familiendynamik nach Bert Hellinger sowie deren Übertragung auf Unternehmen und Organisationen in Ausbildung und Anwendung zentrale Schwerpunkte seiner persönlichen Arbeit.



AKADEMIE FÜR
NEW LIFE PERFORMANCE
COACHING UNTERRICHT TRAINING KREATIVITÄT

A-8091 Jägerberg, Pöllau 36, Telefon: +43 (0)664 / 213 08 58,
Fax: +43 (0)3184 / 8194, E-Mail: office@cnlp.at